

Ce document a été numérisé par le <u>CRDP</u>
<u>d'Alsace</u> pour la Base Nationale des Sujets
d'Examens de l'enseignement
professionnel

Ce fichier numérique ne peut être reproduit, représenté, adapté ou traduit sans autorisation

## EPREUVE U 41 - VENTE CONSEIL

## **GRILLE D'ÉVALUATION**

DATE:	NOM - Prénom :	50
CENTRE:	N° de matricule :	(0)

	, 0
Simulation de vente  Ecoute du client, prise en compte des besoins exprimés	12
Argumentation	/4
Réponse à l'objection	/2
Aptitude à la communication (vocabulaire - élocution)	/2
Tenue et gestuelle (attitude professionnelle)	/2
Fiche technique Diagnostic	/2
Justification des techniques proposées	/2
Justification des produits proposés	/2
Pertinence de l'argumentaire pour la vente additionnelle	/2
NOTE ATTRIBUÉE :	/ 20

Appréciation des examinateurs : (obligatoire pour une note < 10/20)

Base Mationale des suiets difficients de l'ense de l'ens

Nom des examinateurs	Fonction	Signature
	-	